

РАВШАНБЕК ХОННИЁЗ

“МУВАФФАҚИЯТ ВА ПУЛ” ЁКИ “МУВАФФАҚИЯТ ХОЗИР, ШУ ЗАҲОТИЁҚ БОШЛАНАДИ”

Кириш

Албатта, ҳаёт – бу фақат пулдангина иборат эмас. Менинг фикримча, у етакчи тўртликка кирмайди оила, соғлиқ, дўстлар ва маънавий қадриятлардан анчагина пастда туради. Ҳақиқий бойлик айнан мана шу тўрттала ҳаётий ўлчовларнинг тўқислиги билан ўлчанади. Пол Гетти – ўз даврининг энг бадавлат инсонларидан бири бўлган унча бой бўлмаган акасидан хат оларди. Хат қўйидаги сўзлар билан бошланарди: “Энг ўзига тўқ одамдан энг бадавлат одамга”. Мен пулсиз ҳам бадавлат бўлиш мумкин деган фикрга қўшиламан. Жуда кўплаб “хурматли” инсонлар молиявий муваффақият ғоясига “номуносиб” ва ҳаттоқи маънавий жиҳатдан шубҳали мақсад, деб қўл силтаб қўя қоладилар. Балки, айрим инсонлар китобимни кўрибок уни хуш кўрмаган ҳолда афтларини буриштириб қўйишар.

Пулни яхши ҳам, ёмон ҳам деб бўлмайди – у нейтралдир. Пул – қувват манбаи. Худди болғадек пулни ҳам яратувчилик, ҳам бузғунчилик йўлида бемалол ишлатиш мумкин. Ишончим комилки, пулни тўғри тушуниш – ахлоқ доирасидан чиқмай уни қандай топиш, уларни қандай сақлаш ва уни қандай бўлишиш – ҳақиқий бойлик тушунчасига қўшимча фойдали маъно қўшади. Қачонки пулимиз етарли бўлса, ҳаёт тарзимиз яхшиланади, бошқа инсонлар билан муносабатимиз мустаҳкамланади, янада баҳтлироқ бўламиз. Бу китоб мана нима учун ёзилганини энди билиб олгандирсиз. Пешана тери билан, ҳалол ишлаб топилган пул яхши ниятлар билан биргаликда ҳаётимизни гўзалроқ қиласи.

Ҳар бир киши молиявий жиҳатдан мустақил бўлиши мумкин, бироқ умид қиласизки, бир вақтнинг ўзида сиз *фикрингизнинг ойдинлашувига* ҳам интиласиз. Синовдан ўтган қоидаларга амал қилган ҳолда, сиз эҳтимол *фикри тиник давлатманд инсонга* айлана оласиз.

Бунинг учун сиз қилишингиз лозим бўлган иш - ушбу китобни ўқиб чиқиш ва унда кўрсатилган йўлдан бориши. Агар буни истасангиз, сиз бунга қодирсиз. Биз сизга қандай қилиб хафтасига бир қанча ортиқча дақиқа сарфлаб, сал кўпроқ машаққат чекиб ва бир қанча ортиқча пулни керакли жойга тикиб молиявий муваффақиятга эришиш мумкинлигини кўрсатамиз. Биз ишонамизки, бу молиявий муваффақият тизимини қўллашни бошлаб энг зўр ишчи, энг зўр оила бошлиғи, энг яхши дўст, жамиятнинг энг яхши кишиси бўла оласиз.

Нима учун биз сизни фикри тиник бадавлат инсон бўлишингизни истаяпмиз? Сиз нафас олаётган кислородингизни бўлишишга тайёрмисиз? Кимdir бир қанча кўпроқ нафас ютишига қаршилигингиз йўқми? Албатта, қаршилигингиз йўқ. Нега? Чунки кислород керагидан ҳам кўп. Агар нимадир сероб бўлса, у нарсани сўзсиз баҳам кўришга тайёрсиз. Бой инсон – пули керагидан ҳам ортиқча бўлган инсондир. Биз сизни керакли воситалар билан таъминлаб берган ҳолда, тўғри йўлни кўрсатиб, моддий ва маънавий жиҳатдан бой бўлишингизни, керагидан ҳам ортиқча пулга эга бўлишингизни истаймиз. Ишончимиз комилки, бу нарса содир бўлса, табиий равища пулларингизни бошқалар билан баҳам кўра бошлайсиз.

Киши бир бизнесни очиши ва уни секин-аста ривожлантириши мумкин. Бундан кимга яхши? Эҳтимол унинг ён атрофидагиларга яъни, рафиқаси, болалари, қариндош-урұғлари, дўйстларига албатта. Сизнинг юртдошларингизда нима ўзгаради? Кўшниларингиздачи? Аксарият инсонларнинг ҳаётини яхши томонга ўзгартириш учун нима қилиш керак? Ушбу саволни ўзимга беришдан бошладим ва шундай холосага келдимки, менинг вазифам барча биладиган ва шахс сифатида ўсишим жараёнида ўрганадиган нарсаларимни сиз азизларга етказиш. Бу китоб сизнинг ҳаётингизни яхши томонга ўзгартириш учун ёзилган. У сизга таълимнинг барча асосларини яъни, бизнес

1-қисм. Мен ва пул.

1-боб: Пул сиз учун нимани англатади?



Муваффақиятга тариф бериш қийин. Муваффақият – жуда шахсий тушунча. Баъзилар мақсадга эришишни муваффақият деб ҳисобласа, бошқалар - йўл давомида роҳатланадилар. Кимдир учун у пул бўлиши мумкин. Ким учундир ҳокимият. Кимдир учун шуҳрат. Бошқалар учун мусобақадаги ғалаба. Кимдир учун муваффақият йўқсилларга ёрдам. Кимдир бутун ҳаётини саратон касаллигига қарши курашишнинг янги усулини яратишга бағишлийди. Баҳо бериш сиз интилаётган натижага боғлиқ. Хўш, сиз аниқ нимани хоҳлайсиз?

Жамиятимизда аксарият инсонлар пулни муваффақият келиши деб ҳисоблашади. Мен эса ундан эмас деб ҳисоблайман! Келинг нега ундан маслигин кўриб чиқамиз. Ўзингиздан сўранг ва қуидаги саволларга рўйирост жавоб беринг:

- *Ишлаб топаётган пулингиз етятими?*

- Пул етишмовчилиги оилангиздаги жанжал ва келишишмовчиликларнинг сабаби хисобланадими?
- Пулсиз ҳал этиб бўлмайдиган истакларингиз борми?
- Эҳтимол, ишингизга қарам бўлиш жонингизга теккан ва севимли иш билан шуғулланишини ўйлаяпсиз, бироқ шубҳалар бунга имкон бермаяптими?

Агар тўрт марта “ҳа” деб жавоб қайтарган бўлсангиз, бу siz истаган китоб!



Бир неча йиллардан бери “Мен ва пул”, ”Шахсий капитал” номлар билан тренинглар ўtkазиб келаман ва шахсий тажрибам шуни кўрсатяптики, пул мавзуси севги-муҳаббат мавзусидан кам таъсирга эга эмас. Нега?

Бутун ҳаётимиз – қўлдаги бешта бармоқ. Катта бармоқ - бу соғлиқ; кўрсаткич бармоқ - иш; ўрта бармоқ - бу танишлар ва бошқа инсонлар билан алоқалар; ён бармоқ - ҳаёт мазмуни, мақсадлар; жимжилоқ - бу молия. Кўлингиздаги битта бармоқ оғриса, бутун кўлингиз дард чекади. Молиявий жихат ҳам худди шундай. Агар пул билан боғлиқ муаммолар бўлса, ҳаётнинг бошқа соҳалари ҳам жабр тортади. Пулнинг йўқлиги кишиларга улар истаганидек яшашларига тўсқинлик қиласи: саёҳат қилиш, сифатли тиббий хизмат олиш, севимли иш билан шуғулланиш ва ўзимизни шахс сифатида ривожлантириш. Айнан маблағнинг йўқлиги кишиларни истаганларидек яшашларига имкон бермайди.

Ўз тренингларимда доимо аудиторияга савол бераман: ”Пул siz учун нимани англатади? Пул - яхшими ёки ёмон? У сизга нима беради?”

Одатда бундай жавоб беришади:

- Пул - бу соғлиқ.
- Пул - бу бошқаларга боғлиқ бўлии.
- Пул - бу эркинлик.
- Пул - бу роҳам.
- Пул –бу ота-онага, фарзандларга, қариндошларга ва дўстларга ёрдам берии.
- Пул - бу сенга пул тўлаган ишилари билан шугулланиши эмас, ўзинг севган иши билан шугулланиши.
- Пул – бу қулайлик.
- Пул - бу ҳимояланган қариллик.
- Пул - бу бошқалар устидан ҳукмронлик ва ҳоказо.



Бироқ қўпинча пулга салбий муносабатда бўладиган ва қуйидагича фикр билдирадиган инсонлар ҳам учрайди:

- Пул - бу ёмонлик.
- Пул - яқин инсонлар орасидаги жсанжсал сабабчиси
- Пул күп бўлганда уларни йўқотиб қўйши қўрқуви пайдо бўлади, ёки аксинча боши чалгиб қолиб, димоги шишиб, жазманлар орттириб, исрофгарчилик, кўнгилхуиликлар туфайли гуноҳ ботқогига ботишни бошлайди.
- Пул - инсонни зиқна ва шафқатсиз қилиб қўяди.

Турли фикрларни муҳокама қилгандан сўнг кишилар доимо пул нейтрал деган холосага келадилар.

Пул худди кўзгу сингари бизнинг фазилат ва камчиликларимизни акс эттиради. Пулга қандай муносабатда бўлсангиз, у ҳам сизга худди шундай жавоб беради. Ҳурмат қилсангиз, эркаласангиз, қадрласангиз – у қўлингизга қараб интилади, унга эътиборсиз мумомала қилсангиз, ҳар томонга улоқтирангиз - улар сиздан қочади. **Пул худди инсонлар сингари таъсир жавоб беради. Унга яхши муносабатда бўлинг, уни ўзингиздан итарманг, шунда у ўзи олдингизга келади ва сиз билан қолади.**

Баъзиларда пул кўп, бошқаларда умуман йўқ. Ҳар бир одам қалбида бой ва камбағал яшайди. Кўпчилик ҳатто буни хаёлига ҳам келтирмайди. Камбағал пичирлайди:

-Пулни нима қиласан? Ўзингни қийнама ҳаммаси ўз-ўзидан ҳал бўлади. Одамлар пулсиз ҳам кун кўряпти, ўлмаяпти.



Бой айтади:

-Пул сенга орзуларингни рўёбга чиқарииш ва ҳаётда эзгу ишларни амалга ошириши учун керак. Бажар, ишила, тақдирга умид қилма!



Ҳамма гап қайси бирини биринчисни ёки иккинчисга қулоқ солишингизда. Пулга эга бўлиш бўлмаслик - ихтиёр ўзингизда. Ким бўлишни истайсиз бойми, камбағалми? Танлов ихтиёри ўзингизда.

Пулни турли йўллар билан ишлаб топиш мумкин: эзгу йўл билан ва бошқачасига - оламга ҳеч нарса қўшмай, бошқаларнинг бойлигини тортиб олган ҳолда. Аммо бу сизга қалб хотиржамлиги, атрофдагиларнинг миннатдорчилигини, тўлиқ баҳтни, фақатгина “эзгу” йўлда қўшиладиган қийматдан иборат молиявий тўқчиликни тақдим этмайди. Бу йўл билан сиз ердаги энг улуғ лаззатли бўлмиш барака денгизига йўл очмайсиз.

“Эзгу йўл” билан пул топиш нима учун бунчалик муҳим? Катта пул эзгу йўл билан топилганда жараённинг ўзи ҳаётни яхшироқ қиласди. **Оқил инсоннинг мақсадларидан бири – пул топиш.** Кўп жиҳатдан у асаларига ўхшайди. Асаларининг бош мақсади - асал тайёрлаш учун гулшира йиғиш. Бироқ гулшира йиғиш жараёнида асалари қўшимча жуда муҳим мақсадни рўёбга чиқаради. Учиш йўналишининг тўғри бурчаги остида қанотларидан гулчанги сочилади. Гулшира излаб асалари ўсимликларни чангланишида иштирок этади. Чангланиш унинг фаолити натижаси - асалдан ҳам муҳимроқ аҳамият касб этади, модомики, гўзал ҳаётнинг ва бошқа қўплаб тирик мавжудотларга ҳаёт берувчи боғдаги ҳаёт гаровидир.

Оқил тадбиркор - бу худди асалари. Пул орқасида қувиши оқибатида сайёрадаги барча инсонлар яшаш даражасини кўтаради. Ерликларнинг ҳаёт даражасини ўсиши Оқил инсоннинг фоалият йўналишининг қўшимча натижаси бўлади.

Богларда учиб юрган асалари суратини келтириши.



Бу қўшимча натижали фавқулодда ҳодиса доктор Бакминстр Фуллер томонидан илмий тилда прецессия деб аталган. Кимдир маълум мақсадга томон ҳаракатланса, ушбу ҳаракат давомида юз берадиган бошқа ҳодиса унданда муҳимроқ аҳамият касб этади.

Оқил тадбиркорлар буни жуда яхши тушунишади. Улар бундан барча ютиши учун ўз бойликларини шакллантиршлиари лозимлигини биладилар. Улар қиймат ошишига эътиборларини қаратгандарига прецессия ҳодисаси бошқа кўплаб ижобий натижаларни таъминлаб беради. Оқил бизнесменлар барча қўшимча натижаларни англамасликлари мумкин. Улар шуни, биладиларки токи янги қадриятлар яратиш йўлида қолишар экан, кўплаб яхши ва кутилмаган нарсалар юз беради.

“Ёвуз” молиявий жиҳатдан тўқ одам аксинча, ҳеч вақо қўшмай, яъни бошқалар ҳисобига бойишга интилади. Бу нарса юз берганда, прецессия натижасидаги қўшимча натижалар салбий келиб чиқади. Шундай қилиб катта пулга эзгу бўлмаган йўлдан бориши

узоқ истиқболли бойлик оқимни таъминлаб бера олмайди. Эртами, кечми қўшимча қийматнинг йўқлиги туфайли пул оқими тамом бўлади.

Хўш. Шундай хулоса ясаймиз: дунёда қанча қўп оқил давлатманд инсонлар бўлса, дунёга шунчалик қўп фойдаси тегади. Агар кейинги ўн йилликда ушбу китоб ёрдамида 1 000 000 та янги молиявий саводхон ва ўзига тўқ инсонлар вужудга келса, ушбу янги оқил инсонлар - агар улар пул ва билим шаклидаги бойликларини баҳам кўришса мамлакатимиз иқтисодий келажаги кескин равища ўзгаради.

Мен ўз вазифамни қўйидагича кўряпман: қатъий равища молиявий жиҳатдан тўқ оқил инсон бўлишга қарор қилганларни усуллар ва тўғри йўналиш билан таъминлаб дунёни яхши томонга ўзгаририш. Улар бунга эришганда мамлакатимиз ва бутун инсоният фаровонлиги учун миллардлаб пулларни сарфлашга имкон тугилади.

Вазифамиз билан танишганингиздан сўнг энди сиз ҳақингизда ҳам озгина бўлса-да билишни истардим. **Илтимос, менга айтингчи, ҳаётингизни нима бошқаряпти?** Бироқ олдин яхшилаб ўйлаб кўринг. Тез-тез такрорланадиган жавобларни пайқаяпман: мен ўзим, менинг истакларим, интилишларим, ғояларим ва ҳаттоқи ахлоқим. Мен баҳслашмайман, бироқ илм-фан буни тасдиқламайди.

Бир неча Гарвард олимлари йиғилишиб Кембриджнинг тажриба билан шуғулланадиган олимини тутиб олишиб, унинг бор тулини тортиб олишиди ва тунда метролог яқин ҳудудга ташлаб кетишиди. Кембриджлик олим метрода юришини хоҳлаб қолди ва у бу истагини формали аёлга билдириди. Бунга мантиқли жавоб: "Чиптангизни кўрсатинг"- деган сўзларни эшиштади. Кембриджлик олим яна истагини билдирганда, формали аёл жаҳл билан эътиroz билдириб саволомуз ишоралар қилди. Сўнг олимга погонли паҳлавонлар келиб музжмал анкета билан молиявий-иқтисодий саволлар бериб номаълум йўналишига қараб кетишиди.

Қанчалик аянчли бўлмасин, бугунги кунда сизнинг барча истакларингиз, тилакларингиз ва ғояларингиз маошингизнинг кичик маконига жойлашмоқда. Барча масалалар пулга тақалади, аникроғи уларнинг йўқлигига.

Агар истасангиз кичик тажриба ўтказамиз: энг қалин “Хусусий сектор” маълумотномасини оламиз. Истаган саҳифамизни очамиз ва ўқиймиз: ”Ишга таклиф қиласиз (Эътибор беринг маошга эмас)”

-менежер

-сантехник

-чилангар

-бошқарувчи

-тикувчи

-ҳисобчи

Биринчи савол: ”Айтингчи, бошқарувчининг маоши 300 000 сўм бўлса, у қанча туради?” Мана шу ерда бир нозик нарса яширин. Агар сиз маошни ишга давогар нуқтаи назари билан қарасангиз, сизни қониқтирадиган 300 000 сўмни кўрасиз. Агар бошқа томондан хўжайин нуқтаи назари билан қарасангиз, қачонки ишчи 500 000 сўм келтирса, унга 300 000 сўм тўлайсиз. Умуман бу унинг ҳақиқий баҳоси ҳисобланади. Энди иккинчи савол - айтингчи бу инсонлар кимда ишлади? Кимда? Тўғри. Хўжайинга.

Айтингчи, хўжайин бўлишни истармидингиз? Тушунаман, кўрқинчли. Тушунаман, жавобгарлик ва ҳоказолар. Унда ушбу китобни нега сотиб олдингиз? А, лаббай? Сиз кўп пул хоҳлаяпсиз ва барча нарсангиз бўлишини истайсиз, бунинг учун сизга ҳеч нарса бўлмади? Шунингдек, ҳеч нарса қилмасангиз? Унда ечими осон – лотерея ёки қариндошларингиздан мерос кутинг. Хўжайин ҳақида ўз тажрибамдан келиб чиқиб гапириб бераман: - хўжайин тер тўқади, хўжайин пул тикади, хўжайин асабийлашади, хўжайин фарзандларини кўрмайди, хўжайин таваккал қиласди, хўжайинчув тушади, БАРЧАСИГА ХЎЖАЙИН ЖАВОБ БЕРАДИ. Айнан шунинг учун – хўжайнада пул, машина, уй, фирмалар, имкониятлар, хурмат ва энг асосийси - ЎЗ-ЎЗИГА ҲУРМАТ бор.

Мен пул - бу эркинлик, қувват, мустақиллик, восита, имконият ва ҳоказо – деган ҳар күнлик таъқидларга қўшиламан. Бироқ бир неча кун калькулятор билан ўтириб яна бир тариф топдим. Бироқ аввал ўзингиз-ўзингизга жавоб беришга ҳаракат қиласиган саволлар:

-Савол: Қанча пул ишлаб топасиз?

-Жавоб: Ойига 300 000 сўм.

-Савол: бу пуллар учун ойига қанча соат ишлайсиз?

-Жавоб: 168 соат.

Савол: бир соат қанча туради?

-Жавоб: 1785,7 сўм.

-Савол: 1785,7 сўм ниманинг бир соатига арзийди???

Мана - зеҳннинг очилиши!!!

Бир долларга яқин қийматда баҳоланганд ушбу соатни сиз фарзандларингиз ёки севимли кишингиз билан ўтказишингиз, соҳил бўйида тобланишингиз, кинога тушишингиз ёки ниҳоят шунчаки дўстларингиз билан чойхонада палов ейишингиз мумкин эди.



Бироқ сиз бундай қила олмайсиз. Шунинг учун шу 1785,70 сўм (бир доллар) пул учун ҳаётингизнинг бир соатини беряпсиз. Пул – бу сизнинг ҲАЁТИНГИЗ!!! Сиз ҳаётингизни ойига 300 000 сўмга, ёки соатига 1785,5 сўмга сотяпсиз. Бундан хуоса: ”Ҳаётимнинг бир соати 1785 сўм туради деб ” жадвал чизинг ва бўйнингизга осиб қўйинг. Ким бунга қўшилмайди? Бақирманг, мен эмас, бозор сизни шундай нархлади.

Ана энди пул нималигини тушунганингиздан сўнг унга бошқача муносабатда бўлишни бошлайсиз: ҳар гал пул берганингизда (тўлаганда, йўқотганда, сиздан тортиб олишганида) – ҳаётингизнинг бир қисмини берасиз. **Пул – баҳтнинг мухим таркибий қисмларидан бири.** Агар кимdir баҳт пулсиз ҳам баҳт бўлади деб ҳисобласа, ҳозироқ оддий тажрибани таклиф этаман. (Олдиндан милиция, тез ёрдам ва фавқулодда вазиятларни чақириб, билмадим қайси бири биринчи олиб кетади) кўчага чиқинг ва барча пулларингизни ўтган-кетганларга тарқатинг. Икки йил кетма-кет шундай қилинг.

Хуоса: пулдан мухим нарсалар кўп, аммо пулсиз иложи йўқ!

1-машқ

Сиз пул истайсиз?

Қуйидаги олтитта тавсия истакларингизни бошқаришини ўргатади...

1. Эга бўлишини истаган тулингизнинг аниқ миқдорини ойдинлаштириб олинг. “Пулим кўп бўлишини истайман” - дейиш кифоя қилмайди. Майдакаи бўлинг.
2. Рўйирост айтинг, истаган бойлигинги учун нимангизни бершига тайёrsиз. Бепул нарса бўлмайди, шундай эмасми?
3. Сиз ушибу пулларга эга бўладиган муддатни белгиланг.
4. Истагингизни рўёбга чиарининг аниқ режасини тузинг ва уни амалга оширишига тайёрмисиз, йўқми қатъи назар дарҳол уни бажариишига киришинг.
5. Барча нарсани ёзинг: пул миқдори, эга бўлиши вақтингиз, унинг учун қурбон қилишига тайёр нарсангиз, пулга эга бўлиши режаси.
6. Ҳар куни - ётишдан олдин ва тонгда – ёзганларингизни овоз чиқариб ўқинг. Ўқинг, масаввур қилинг ва пуллар сизники бўлганига ишонинг .

Барча олти маслаҳатга амал қилиши муҳум, айниқса, сўнггисига. Пуллар сизнинг чўнтағингизда эканлигин масаввур қилишининг иложи йўқлигидан шикоят қилманг. Агар истак сизни заҳарлаб бўлган бўлса, у сизга ёрдам беради. Сизнинг мақсадингиз – пул исташи, шунчалик қаттиқ исташи, истак кучи уни воқеликка айлантирсин.

Ха, кўп нарса сизнинг истагингизга ва ҳаётингиз давомида сизда пайдо бўлган пул билан муомала қилиш мезонларингизга боғлик. Қандай фикрлайсиз? Қандай ҳаракат қиласиз? Айнан шу нарсалардан сизда пул бўлиши ёки ҳеч қачон бўлмаслиги аниқланади. Пулга бўлган муносабатимиз нимадан шаклланади? Ота-онамиз, яқинларимиз, дўйстларимиз пулга нисбатан қандай муносабатда бўлганлигидан. Пул тўғрисида қандай

